



HGK Bonitetno izvješće

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

Sjedište:

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

OIB: XXXXXXXXXXXX

Županija: XXXXXXXX

Općina: XXXXXXXX

PODACI O PODUZETNIKU (GFI 2019)

DJELATNOST:	C1051 — Djelatnosti mljekara i proizvođača sira (C — PRERAĐIVAČKA INDUSTRIJA)		
VELIČINA PODUZEĆA:	Veliki	UKUPNA IMOVINA:	291.215.858 HRK
BROJ ZAPOSLENIH:	119	KAPITAL:	255.956.102 HRK
PRIHOD OD PRODAJE:	373.123.584 HRK	OBRTNI KAPITAL:	144.096.866 HRK

ANALIZA I OCJENA POSLOVANJA ZA XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX (2019)



vrlo visok rizik

295



vrlo nizak rizik

574



Procijenjena najbolja kvaliteta poslovanja

Vrlo niska razina rizika insolventnosti

Ekstremno pouzdan poslovni subjekt

Vrlo niska vjerojatnost odlaska u blokadu

OBJAŠNENJA

- 1) REJTING predstavlja razinu rizika poslovnog subjekta koja je podijeljena je u 10 kategorija:

HGK REJTING	BODOVI	RAZINA KVALITETE
AAA	(>560)	Najbolja kvaliteta
AA	(>547 <= 560)	Vrlo visoka kvaliteta
A	(>535 <= 547)	Dobra kvaliteta
BBB	(>520 <= 535)	Zadovoljavajuća kvaliteta
BB	(>505 <= 520)	Osrednja kvaliteta
B	(>492 <= 505)	Granična kvaliteta
CCC	(>468 <= 492)	Niska kvaliteta
CC	(>448 <= 468)	Vrlo niska kvaliteta
C	(>425 <= 448)	Jako niska kvaliteta
D	(<=425)	Najniža kvaliteta

- 2) BODOVI predstavljaju kvantitativnu procjenu budućeg ponašanja poslovnog subjekta u podmirivanju obveza u idućih 12 mjeseci. Obuhvaćaju one financijske pokazatelje koji najbolje predviđaju podmirivanje obveza u idućih 12 mjeseci. Statističkim procedurama svakom se financijskom pokazatelju dodjeljuju numeričke vrijednosti u određenom rasponu što predstavlja relativnu važnost tog pokazatelja u predviđanju podmirjenja obveza. Što je pokazatelj lošiji, to je numerička vrijednost koju on ostvaruje niža. Što je niža numerička vrijednost dodijeljena pojedinom financijskom pokazatelju određenog poslovnog subjekta, to je doprinos tog pokazatelja u uspješnom podmirjenju obveza manji. Primjerice, negativna vrijednost neto rentabilnost vlastitog kapitala donosi 41,26 bodova dok vrijednost preko 5% donosi 62,55 bodova. Zbroj svih numeričkih vrijednosti za sve financijske pokazatelje za pojedinog poslovnog subjekta predstavlja ukupne BODOVE. Poslovni subjekt s većim brojem BODOVA ima niži rizik odnosno bolju procjenu budućeg ponašanja u podmirivanju obveza u idućih 12 mjeseci. Primjerice, poslovni subjekt koji ima 390 bodova ima vjerojatnost odlaska u blokadu 40% što predstavlja vrlo visoku razinu rizika insolventnosti. Od 100 poslovnih subjekata koji imaju bodove 390, 40 će biti loših, a 60 će biti dobrih.

- 3) Visina BODOVA predstavlja razinu rizika insolventnosti. Što je veća vrijednost BODOVA to je manja razina rizika insolventnosti.

- 4) Vjerojatnost odlaska u blokadu

BODOVI	RAZINA RIZIKA INSOLVENTNOSTI	VJEROJATNOST BLOKADE	RAZINA VJEROJATNOSTI BLOKADE
> 547	Vrlo niska razina rizika insolventnosti	<=0,314 %	Vrlo niska vjerojatnost blokade
> 520 <= 547	Niska razina rizika insolventnosti	>0,314% i <=0,796%	Niska vjerojatnost blokade
> 492 <= 520	Srednja razina rizika insolventnosti	>0,796% i <=2,073%	Srednja vjerojatnost blokade
> 448 <= 492	Visoka razina rizika insolventnosti	>2,073% i <=8,866%	Visoka vjerojatnost blokade
<= 448	Vrlo visoka razina rizika insolventnosti	>8,866%	Vrlo visoka vjerojatnost blokade

HGK Bonitetno izvješće sadrži prikaz poslovanja poslovnog subjekta, prikaz djelatnosti te procjenu rizičnosti poslovanja poslovnog subjekta u budućem razdoblju.

Poslovanje poslovnog subjekta je prikazano kroz financijske izvještaje i ključne financijske omjere koji utječu na rizik insolventnosti te kroz usporedbu s djelatnosti kojoj poslovni subjekt pripada.

Djelatnost je analizirana kroz financijske omjere i s obzirom na rizik insolventnosti.

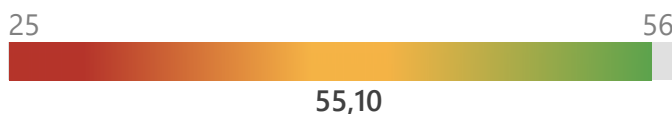
Procjena rizičnosti poslovanja poslovnog subjekta je izražena kroz **REJTING I BODOVE** koji predviđaju razinu rizika poslovnog subjekta da u idućih 12 mjeseci bude u blokadi barem jednom u trajanju 90 dana ili duže. Za svaki poslovni subjekt su identificirani ključni financijski omjeri koji povećaju te oni koji smanjuju rizik insolventnosti.

Temeljem analize poslovanja i rizičnosti za poslovni subjekt su kreirane **preporuke za poboljšanje poslovanja** odnosno smanjivanje rizika insolventnosti.

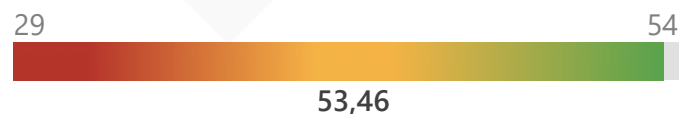
KLJUČNI OMJERI KOJI UTJEČU NA RIZIK INSOLVENTNOSTI

Od svih financijskih omjera kombinacija sljedećih 9 omjera ima najznačajniji utjecaj na rizik insolventnosti poslovnih subjekata:

Udio gotovine u imovini: 39,75%



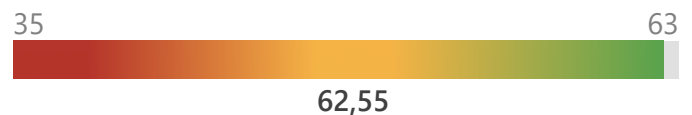
Odnos zadržane dobiti i imovine: 0,31



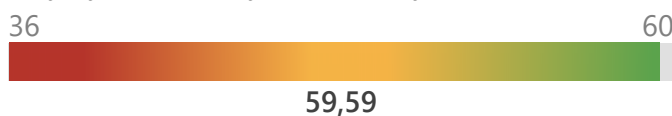
Odnos gotovine i obveza: 3,37



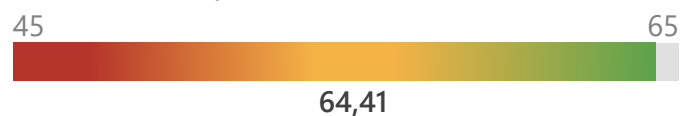
Neto rentabilnost vlastitog kapitala: 8,58%



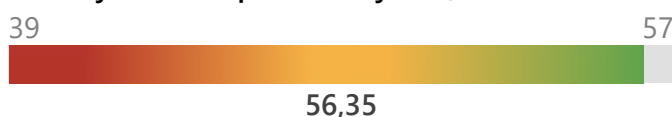
Trajanje kreditiranja od dobavljača: 11,36



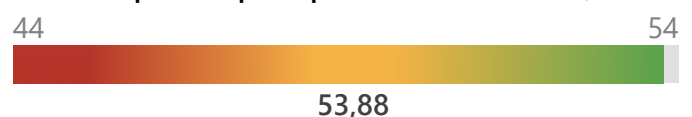
Odnos investicija i imovine: 0,01



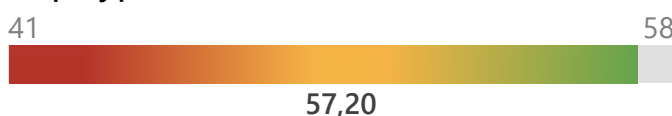
Koeficijent obrta potraživanja: 30,74



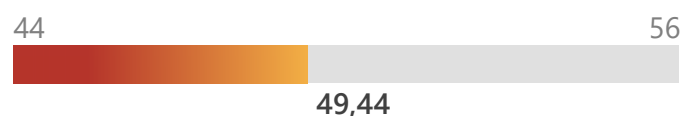
Poslovni prihodi po zaposlenom: 3.862.335,59



Stupanj pokriva 2: 2,27



**Područje djelatnosti: C - PRERAĐIVAČKA
INDUSTRIJA**



RAZINA RIZIKA POSLOVNOG SUBJEKTA REZULTAT JE:

POVOLJNIH VISOKIH VRIJEDNOSTI FINACIJSKIH OMJERA:

- udio gotovine u imovini
- odnos gotovine i obveza
- koeficijent obrta potraživanja
- stupanj pokrića 2
- odnos zadržane dobiti i imovine
- neto rentabilnost vlastitog kapitala
- odnos investicija i imovine
- poslovni prihodi po zaposlenom

POVOLJNIH NISKIH VRIJEDNOSTI FINACIJSKIH OMJERA:

- trajanje kreditiranja od dobavljača

FINACIJSKI INDIKATORI POSLOVNOG SUBJEKTA

A. Aktualni skraćeni financijski izvještaji poslovnog subjekta (za 2019. godinu)

AKTIVA

DUGOTRAJNA IMOVINA (AOP002)	112.766.601
Nematerijalna imovina (AOP003)	688
Materijalna imovina (AOP010)	112.444.166
Ostala dugotrajna imovina (AOP020 + AOP031 + AOP036)	321.747
KRATKOTRAJNA IMOVINA (AOP037)	178.449.257
Zalihe (AOP038)	26.857.783
Potraživanja (AOP046)	35.826.749
Financijska imovina (AOP053)	1.597
Novac (AOP063)	115.763.128
OSTALA IMOVINA (AOP001 + AOP064)	0
UKUPNA AKTIVA (AOP065)	291.215.858

PASIVA

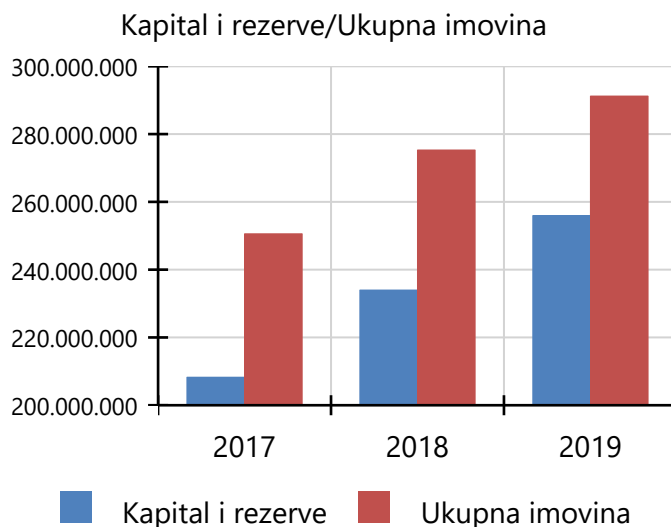
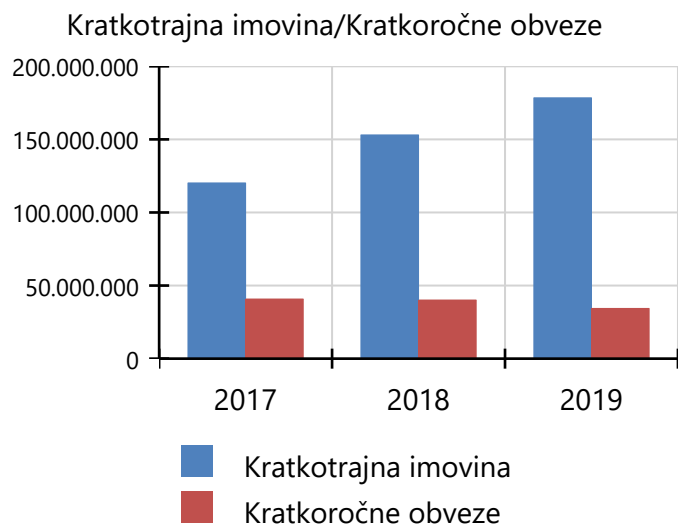
KAPITAL I REZERVE (AOP067 + AOP088)	256.849.725
Temeljni kapital (AOP068)	144.570.700
Zadržana dobit/ preneseni gubitak (AOP081)	89.412.106
Dobit/gubitak poslovne godine (AOP084)	21.973.275
Ostalo (AOP069 + AOP070 + AOP076 + AOP077 + AOP087)	21.973.296
DUGOROČNE OBVEZE (AOP095)	13.742
KRATKOROČNE OBVEZE (AOP107)	34.352.391
Obveze prema dobavljačima (AOP115)	9.633.969
Obveze prema zaposlenicima (AOP117)	1.372.797
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama (AOP113)	0
Ostale kratkoročne obveze (AOP108 + AOP109 + AOP110 + AOP111 + AOP112 + AOP114 + AOP116 + AOP118 + AOP119 + AOP120 + AOP121)	34.352.391
OSTALA PASIVA (AOP122)	0
UKUPNA PASIVA (AOP123)	291.215.858

RAČUN DOBITI I GUBITKA

Poslovni prihodi (AOP125)	374.646.552
Poslovni rashodi (AOP131)	347.777.445
Financijski prihodi (AOP154)	20.614
Financijski rashodi (AOP165)	1.594
Ukupni prihodi (AOP177)	374.667.166
Ukupni rashodi (AOP178)	347.779.039
Dobit ili gubitak prije oporezivanja (AOP179)	26.888.127
Porez na dobit (AOP182)	4.914.852
Dobit ili gubitak razdoblja (AOP183)	21.973.275

B. Trogodišnji prikaz osnovnih stavki financijskog izvještaja poslovnog subjekta

	2017	2018	2019	2018/2017	2019/2018
Kratkotrajna imovina (AOP037)	120.206.486	153.053.382	178.449.257	27,33%	16,59%
Kratkoročne obveze (AOP107)	40.780.781	40.098.518	34.352.391	-1,67%	-14,33%
Neto obrtni kapital (AOP037 - AOP107)	79.425.705	112.954.864	144.096.866	42,21%	27,57%
Ukupna imovina (AOP065)	250.585.975	275.301.482	291.215.858	8,49%	5,78%
Kapital i rezerve (AOP067)	208.267.583	233.982.827	255.956.102	12,35%	9,39%
Dugoročne obveze (AOP095)	0	0	13.742	NaN	∞
Prihodi od prodaje (AOP126 + AOP127)	338.653.183	348.584.308	373.123.584	2,93%	7,04%
Dobit nakon oporezivanja (AOP183)	23.406.970	25.715.244	21.973.275	9,86%	-14,55%
EBIT (AOP125 - AOP131)	28.413.661	31.380.316	26.869.107	10,44%	-14,38%



C. Ključni financijski indikatori poslovnog subjekta i djelatnosti

	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX		MEDIJAN PODRUČJA DJELATNOSTI	10 % NAJBOLJIH
LIKVIDNOST				
Koeficijent tekuće likvidnosti	5,19	↑	1,35	7,51
Koeficijent ubrzane likvidnosti	4,41	↑	0,95	6,14
ZADUŽENOST				
Koeficijent zaduženosti	0,12	↓	0,63	0,12
Koeficijent vlastitog financiranja	0,88	↑	0,34	0,87
AKTIVNOST				
Koeficijent obrta imovine	1,29	↑	1,17	3,84
Prodaja prema obrtnom kapitalu	2,59	↑	1,04	12,77
PROFITABILNOST				
Neto marža profita	6%	↑	2%	20%
Neto rentabilnost kapitala	9%	↓	9%	79%
Neto rentabilnost imovine	8%	↑	2%	27%

POKAZATELJI LIKVIDNOSTI

Koeficijent tekuće likvidnosti mjeri sposobnost poslovnog subjekta da podmiri svoje kratkoročne obveze. Pokazuje s koliko kuna kratkotrajne imovine se može pokriti svaka kuna kratkoročnih obveza. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima viši koeficijent tekuće likvidnosti od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

Koeficijent ubrzane likvidnosti pokazuje ima li poslovni subjekt dovoljno kratkoročnih sredstava da podmiri dospjele obveze, a bez prodaje zaliha. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima viši koeficijent ubrzane likvidnosti od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

POKAZATELJI ZADUŽENOSTI

Koeficijent zaduženosti pokazuje do koje mjere poduzeće koristi zaduživanje kao oblik financiranja odnosno koliki je postotak imovine nabavljen zaduživanjem. Poželjnije je imati nižu vrijednost ovog pokazatelja. Što je veći odnos duga i imovine, veći je i financijski rizik.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima niži koeficijent zaduženosti od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

Koeficijent vlastitog financiranja pokazuje koliko je imovine financirano iz vlastitog kapitala. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima viši koeficijent vlastitog financiranja od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

POKAZATELJI AKTIVNOSTI

Koeficijent obrtaja imovine pokazuje koliko puta se ukupna imovina obrne u tijeku jedne godine odnosno koliko uspješno poslovni subjekt koristi imovinu s ciljem stvaranja prihoda. Iz pokazatelja se vidi koliko svaka kuna angažirana u imovini generira ukupnih prihoda. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja. Pri tumačenju ovog pokazatelja treba imati na umu činjenicu da je većina proizvodnih aktivnosti intenzivna s imovinom, dok djelatnosti poput trgovine i usluga trebaju relativno manju imovinu za ostvarivanje svog prihoda.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima viši koeficijent obrtaja imovine od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

Omjer prodaje prema obrtnom kapitalu pokazuje koliko se prodaje ostvaruje na svaku kunu obrtnog kapitala. Ovaj pokazatelj mjeri koliko efikasno se obrtni kapital koristi kako bi se ostvarila određena razina prodaje. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja. Visoki omjer pokazuje učinkovitost u korištenju kratkoročnih sredstava i obveza za potporu prodaji dok nizak omjer može ukazivati da se previše ulaže u potraživanja i zalihe kako bi se podržala prodaja, a što može dovesti do dugova i zastarjelih zaliha.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima viši omjer prodaje prema obrtnom kapitalu od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

POKAZATELJI PROFITABILNOSTI

Neto marža profita pokazuje koliko se dobiti ostvaruje na svaku kunu prihoda. Varira u ovisnosti o djelatnosti poslovnog subjekta. Ako se neto marža profita pomnoži s koeficijentom obrta ukupne imovine, kao rezultat će se dobiti neto rentabilnost imovine što znači da se rentabilnost može povećati povećanjem koeficijenta obrta i/ili povećanjem marže profita. Poželjnije je imati višu vrijednost neto marže profita.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima višu neto maržu profita od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

Neto rentabilnost kapitala pokazuje koliko novčanih jedinica dobiti poslovni subjekt ostvaruje na jednu jedinicu vlastitog kapitala. Na temelju usporedbe profitabilnosti vlastitog kapitala i profitabilnosti imovine te kamatne stope koja odražava cijenu korištenja tuđeg kapitala, moguće je doći do zaključka o stupnju korištenja financijske poluge, odnosno isplativosti korištenja vlastitim ili tuđim kapitalom. Ukoliko su stope profitabilnosti vlastitog kapitala vrlo visoke, pa čak i više od stopa profitabilnosti imovine, poduzeću bi se isplatilo koristiti tuđim kapitalom, i obrnuto. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima nižu neto rentabilnost kapitala od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

Neto rentabilnost imovine je indikator uspješnosti korištenja imovine u stvaranju dobiti. Pokazuje koliko se dobiti realizira na svaku kunu imovine. Vrijednosti ovog pokazatelja u velikoj mjeri variraju u ovisnosti o djelatnosti. Što je niža dobit po novčanoj jedinici imovine, viši je stupanj intenzivnosti imovine, a veća intenzivnost zahtijeva i više investiranja u poslovanje kako bi se ostvarila dobit. Poželjnije je imati višu vrijednost ovog pokazatelja.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX ima višu neto rentabilnost imovine od najmanje 50% poslovnih subjekta u istom području djelatnosti.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX U ODNOSU NA DJELATNOST

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX U ODNOSU NA PODRUČJE DJELATNOSTI PRERAĐIVAČKA INDUSTRIJA I VRLO NIZAK RIZIK INSOLVENTNOSTI

Poslovni subjekt se **uspoređuje s grupom poslovnih subjekata koji pripadaju istom području djelatnosti i istoj razini rizika insolventnosti** kao i sam poslovni subjekt. Na taj način se želi vidjeti stoji li poslovni subjekt bolje ili lošije u odnosu na jednako rizične poslovne subjekte u svom području djelatnosti. Ako stoji bolje, vjerojatno ima dobre šanse postići nižu razinu rizika insolventnosti, no, ako stoji lošije, može se dogoditi da prijeđe u rizičniju razinu rizika insolventnosti. Poslovni subjekt se **uspoređuje i s 10% najboljih poslovnih subjekata u svom području djelatnosti**. Vrijednosti prikazane u toj koloni znače da 10% poslovnih subjekata u svom području djelatnosti imaju vrijednost određenog financijskog pokazatelja jednaku ili bolju od te vrijednosti. Budući da se radi o najboljim poslovnim subjektima, na te vrijednosti treba gledati kao na željene vrijednosti kojima analizirani poslovni subjekt treba stremiti.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX PODRUČJE DJELATNOSTI

10% NAJBOLJIH U
PODRUČJU DJELATNOSTI

LIKVIDNOST				7,51
Koeficijent likvidnosti (vrlo nizak rizik)	5,19	↑	2,21	
ZADUŽENOST				0,12
Koeficijent zaduženosti (vrlo nizak rizik)	0,12	↓	0,42	
AKTIVNOST				3,84
Koeficijent obrta imovine (vrlo nizak rizik)	1,29	↓	1,51	
PROFITABILNOST				20,15%
Neto marža profita (vrlo nizak rizik)	5,86%	↑	4,56%	

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX pripada u skupinu najniže razine rizika insolventnosti i:

ima visoku likvidnost

vrlo je nisko zadužen

budući da ima niži/nepovoljniji koeficijent obrtaja ukupne imovine od najmanje 50% najmanje rizičnih poslovnih subjekata iste djelatnosti, poslovni subjekt treba voditi računa o obrtaju imovine da bi i dalje bilo jednako uspješno

ima visoku profitnu maržu

OPIS DJELATNOSTI

PODRUČJE DJELATNOSTI C — PRERAĐIVAČKA INDUSTRIJA

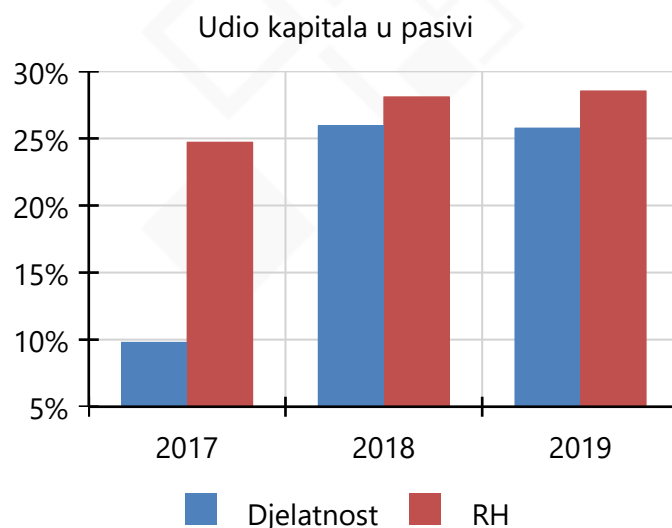
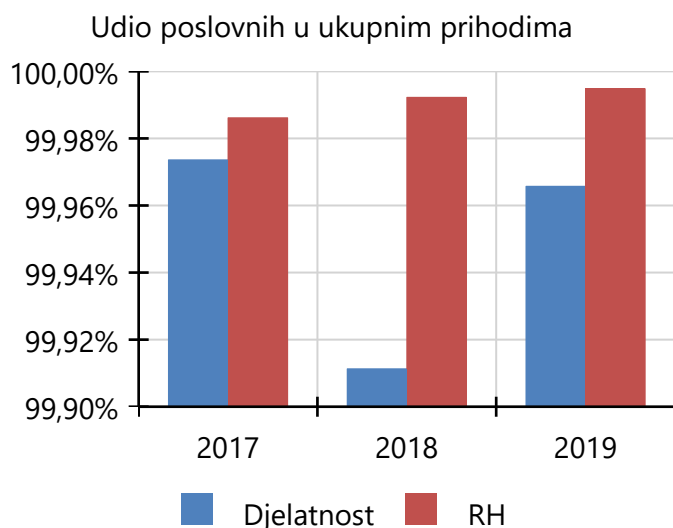
14890 poslovnih subjekata koji posluju u 2019. godini.

240081 zaposlenih u 2019. godini.

DJELATNOST 1051 — Djelatnosti mljekara i proizvođača sira

69 poslovnih subjekata koji posluju u 2019. godini.

3267 zaposlenih u 2019. godini.



Osnovni financijski omjeri (medijan) u 2019. godini u djelatnosti C1051 - Djelatnosti mljekara i proizvođača sira :

Koeficijent tekuće likvidnosti iznosi 1,03

Koeficijent zaduženosti iznosi 0,69

Trajanje naplate potraživanja iznosi 39 dana

Trajanje kreditiranja dobavljača iznosi 63 dana

Neto marža profita iznosi 1,43%

Neto rentabilnost vlastitog kapitala iznosi 4,99%

RIZIČNOST DJELATNOSTI

PODRUČJE DJELATNOSTI C — PRERAĐIVAČKA INDUSTRIJA

Prosječni BODOVI poslovnih subjekata za 2019. godinu iznose **520 (Srednji)**

Prosječna vjerojatnost odlaska u blokadu svih poslovnih subjekata iznosi **0,799% (Srednji)**

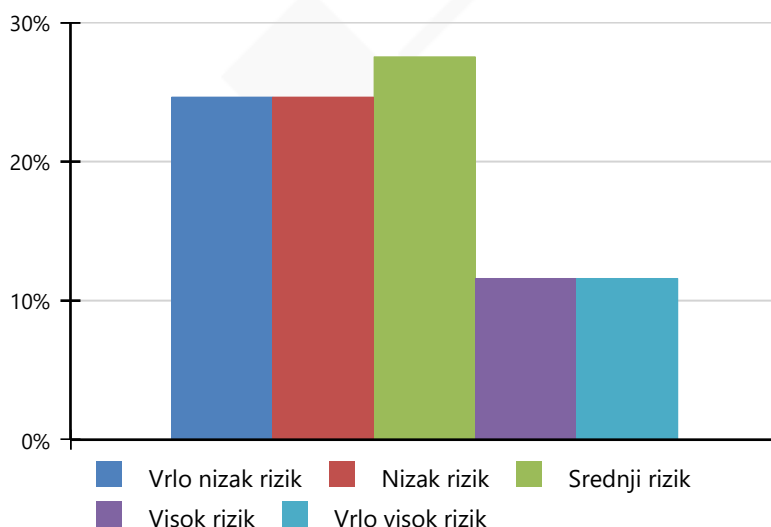
DJELATNOST 1051 — Djelatnosti mljekara i proizvođača sira

Prosječni BODOVI poslovnih subjekata za 2019. godini iznose **515 (Srednji)**.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX se nalazi među 10 % poslovnih subjekata s najvećim BODOVIMA

SVI POSLOVNI SUBJEKTI U DJELATNOSTI PRERAĐIVAČKA INDUSTRIJA PREMA RIZIČNOSTI

Rizik insolventnosti	Poslovni subjekti
Vrlo nizak rizik insolventnosti	24,64%
Nizak rizik insolventnosti	24,64%
Srednji rizik insolventnosti	27,54%
Visok rizik insolventnosti	11,59%
Vrlo visok rizik insolventnosti	11,59%
Σ	100,00%



U djelatnosti Djelatnosti mljekara i proizvođača sira relativno je najviše poslovnih subjekata, u postotku 27,54%, koji imaju srednju razinu rizika insolventnosti.

PREPORUKE KAKO SMANJITI RIZIČNOST INSOLVENTNOSTI I POBOLJŠATI POSLOVANJE

POVEĆATI SLJEDEĆE OMJERE

FINANCIJSKI POKAZATELJI AKTIVNOSTI:

Koeficijent obrta imovine

ukupni prihodi (AOP177) / imovina (AOP065)

FINANCIJSKI POKAZATELJI PROFITABILNOSTI:

Neto rentabilnost vlastitog kapitala

dobit ili gubitak razdoblja (AOP183) / kapital (AOP067) * 100

SMANJITI SLJEDEĆE OMJERE

PREPORUKE

POKAZATELJI AKTIVNOSTI

Koeficijent obrtaja imovine i/ili odnos prodaje prema obrtnom kapitalu lošiji su u odnosu na medijan djelatnosti što znači da poslovni subjekt ima niže vrijednosti omjera od najmanje 50% poslovnih subjekata u istoj djelatnosti. Da bi poslovni subjekt poboljšao svoje obrtaje, aktivnosti mogu biti usmjerene kako na prodaju tako i na imovinu poslovnog subjekta. Boljim obrtajima će doprinijeti povećanje prodaje, ubrzanje naplate potraživanja, a svakako i preveniranje prodaje onim kupcima koji ne plaćaju račune na vrijeme. Poslovni subjekt svakako treba pokušati bolje upravljati zalihama te izbjegavati situacije koje odgađaju pravovremeno plaćanje obveza i otvaraju mogućnost plaćanja kamata zbog kašnjenja u plaćanju. Neiskorištena i zastarjela oprema se možda može likvidirati, a kratkoročne obveze zamijeniti dugoročnim. Na taj način se može smanjiti dugotrajna imovina, a povećati kratkotrajna što može dovesti do boljih pokazatelja aktivnosti odnosno obrtaja.

PROCJENA UGROŽENOSTI DJELATNOSTI COVID KRIZOM

OPĆA OCJENA

Procjenjuje se da je generalno stanje u prerađivačkoj industriji stabilno. U 2018. i 2019. prosječni bodovi za poslovne subjekte u prerađivačkoj industriji su pokazivali srednju razinu rizika insolventnosti. Ukupni promet industrije kao i industrijska proizvodnja su u laganom rastu. Pojedina potpodručja u prerađivačkoj industriji mogu očekivati nastavak trenda rasta, u sektorima koji su orijentirani na domaće tržište, posebice prehrambena i farmaceutska industrija. S druge strane, tekstilna industrija te proizvodnja motornih vozila će trebati više vremena za oporavak. Očekuje se da će se uglavnom poslovni subjekti orijentirati na održavanje proizvodnje, a da će novih ulaganja biti manje.

UTJECAJ NA POTRAŽNJU

Procjenjuje se da je negativan utjecaj COVID-19 krize na potražnju za proizvodima i uslugama poslovnih subjekata u smislu smanjenja potražnje u prehrambenoj industriji (1) vrlo nizak, u tekstilnoj industriji (5) visok, u proizvodnji i prodaji automobila (5) visok, u proizvodnji farmaceutskih proizvoda (1) vrlo nizak te u ostalim područjima prerađivačke industrije (3) srednji [na ljestvici od (1) vrlo nizak do (6) vrlo visok].

UTJECAJ NA PRIHODE (NIZAK, SREDNJI, VISOK)

Procjenjuje se da je negativan utjecaj COVID-19 krize na prihode poslovnih subjekata u prehrambenoj industriji nizak, u tekstilnoj industriji visok, u proizvodnji i prodaji automobila visok, u proizvodnji farmaceutskih proizvoda nizak te u ostalim područjima prerađivačke industrije srednji.

PROCJENA VREMENA OPORAVKA (BRZO, SREDNJE, SPORO)

Procjenjuje se da će dinamika oporavka poslovnih subjekata u prehrambenoj industriji biti srednja, u tekstilnoj industriji spora, u proizvodnji i prodaji automobila srednja, u proizvodnji farmaceutskih proizvoda brza te u ostalim područjima prerađivačke industrije srednja.

OPĆE PREPORUKE

U budućem razdoblju, pri analizi svog kao i poslovanja drugog poslovnog subjekta, preporučljivo je: (i) obratiti pažnju na cash poziciju i na zaduženost; (ii) pratiti dolazi li do kašnjenja u plaćanju obveza i naplati potraživanja; (iii) pratiti kretanje financijskih pokazatelja kroz vrijeme i reagirati ako se uoče značajna pogoršanja; (iv) obratiti pažnju na financijsku polugu i operativnu efikasnost odnosno na omjere EBITDA/prodaja, odnos obveza i kapitala te omjer trenutne likvidnosti; (v) razmotriti karakteristike poslovnog modela – na koji način je poslovni subjekt ovisan o područjima koja su ugrožena zbog COVID-19 krize, oslanja li se poslovni subjekt na dobavljače i/ili kupce koji trpe negativan utjecaj COVID-19 krize; (vi) poduzeti korake koji će povećati otpornost na krizu.

UVJETI KORIŠTENJA

Ovo poslovno izvješće je informativnog karaktera te ni na koji način ne obvezuju Pružatelja usluge. Korisnici ovog izvješća su suglasni i prihvaćaju da HGK neće biti odgovorna za bilo koji gubitak ili štetu koji nastanu zbog Korisnikovog propusta u postupanju u skladu s ovim uvjetima korištenja.

Korisnik je odgovoran za eventualnu štetu koja bi mogla nastati ako se izvješćem koristi protivno uvjetima korištenja ili pozitivnim propisima.

Korisnici na vlastitu odgovornost koriste podatke i informacije sadržane u Izvješću te snose punu odgovornost za upotrebu podataka u pravnim i poslovnim odnosima. Prije poduzimanja bilo kakvih pravnih ili poslovnih djelovanja prema trećim osobama, Korisnici su dužni verificirati točnost podataka objavljenih u Izvješću. Podaci, pokazatelji i analiza informativne su prirode te se prilikom poduzimanja konkretnih poslovnih odluka preporuča poduzeti i druge uobičajene metode procjene i provjere.

Pružatelj usluga otklanja svaku odgovornost glede posljedice poduzimanja ili nepoduzimanja pravnih, poslovnih i drugih procjena, odluka i drugih dispozicija.

Ovo izvješće je vlasništvo HGK te se isto može koristiti i umnožavati samo u nekomercijalne svrhe te za osobnu uporabu korisnika, uz poštivanje autorskih i drugih srodnih prava HGK. Pravne posljedice koje proizađu iz eventualne neovlaštene uporabe podataka snositi će korisnik koji poduzme takvu neovlaštenu uporabu.

Korisnici se obvezuju podatke koristiti pridržavajući se načela savjesnosti i poštenja te pažnjom dobrog gospodarstvenika te suzdržavati se od postupaka kojim se nanosi šteta Pružatelju usluga.

U slučaju da bilo koja treća osoba ili državna institucija pokrene sudski ili kakav drugi postupak protiv Pružatelja usluge radi bilo koje dispozicije Korisnika temeljene na objavljenim podacima, Korisnici se obvezuju otkloniti sve posljedice koje iz toga mogu proizaći za Pružatelja usluge te ako je moguće, stupiti u takvom postupku umjesto Pružatelja usluge ili uz njega.